大和エネルギー株式会社

法人向け・脱炭素化に向けた導入提案営業職
（建築設備・太陽光発電設備の提案）

採用情報

雇用形態

正社員

職務内容

法人のお客様向けに、省エネ、再エネの両面での提案営業をお任せします。
太陽光発電設備、電気設備、空調設備など、多岐にわたる設備の中からお客様のニーズに最適な提案を行います。技術職と連携し、予算、工期、CO2削減率といった多角的な視点でお客様の課題に向き合い、最適なソリューションを提供します。お客様は新規開拓が中心です。

■ 特徴・魅力

脱炭素社会への貢献：環境に貢献できる、やりがいのある仕事です。
幅広い提案:：一般建築物（商業施設、物流施設、福祉施設など）に対し、省エネと再生可能エネルギー（太陽光）の両面から、お客様の課題解決に貢献する提案が可能です。
裁量とサポート:：営業職として大きな裁量を持って業務に取り組める一方で、チームでのサポート体制も整っており、安心して働けます。
スキルアップ: 幅広い設備を扱うため、これまでの専門知識を活かしながら、新たな知識やスキルを幅広く習得できます。
多様な専門性：中途入社の技術社員も多く在籍しており、ゼネコン、サブコン、エンジニアリング会社などの出身者がそれぞれの専門性を活かして活躍しています。

■ 働き方

・目標に基づき、上司と相談しながらご自身で営業活動のスケジュールを立てていただきます。
・日帰りまたは宿泊を伴う出張が発生する場合があります(1日～数日程度/月)。

営業職の仕事を知る >

給与

年収
450万円～900万円（月平均残業時間：30時間）
・残業代は実費支払い
・別途、実績に応じて四半期ごとに販促手当を支給
・上記年収は目安であり、経験・能力を考慮の上決定します
・賞与は業績・評価等によって変動します

給与形態：月給制
支払日：月末締め、当月24日払い

勤務地

初任地確約
※但し、 将来的に転勤の可能性あり

本社：大阪府大阪市中央区北浜四丁目１番１号 淀屋橋ゲートタワー22階
東京オフィス：東京都千代田区飯田橋二丁目18番2号 大和ハウス九段ビル9階
北日本営業所：仙台市泉区泉中央3丁目8番地の１ 大和ハウス北日本支社ビル1階

勤務時間	8：00〜17：00（フレックス制度あり）
求める経験・資格	**必須条件** 建築設備（太陽光、電気設備、空調設備のいずれか）の法人営業経験 **歓迎条件** 宅地建物取引士をお持ちの方
休日・休暇	年間休日（123日）、完全週休2日制（土・日） 祝日、有給休暇、夏期休暇、年末年始休暇
昇給	年1回
賞与	年2回
各種手当	・各種保険完備 ・通勤交通手当（全額支給）
福利厚生・その他 （※当社規定による）	・借上げ寮/社宅制度 ・住宅手当 ・帰省パスポート制度 ・大和ハウスグループ従業員持株会制度 ・退職金制度 ・確定拠出年金制度 ・確定給付企業年金（DB） ・免許取得祝金制度 ・時間単位有給制度 ・有給休暇積立制度（時効になった有給休暇を最大100日まで積立できる制度） ・育児休業制度 ・次世代育成一時金制度（従業員及び配偶者が子を出産した場合、子一人に対し100万円支給） ・ハローパパ・ハローママ休暇制度（通常無給の育休の一部有給化・5日） ・介護休業制度
備考	・試用期間原則6ヶ月（試用期間中の処遇変更なし） ・受動喫煙 執務室禁煙不可 ・定年：65歳

働く環境をみる >

エントリー >